

Sales Manager/in (m/w/d) für SCADA, IoT, Automation | Region Mitte-West

Smarte Technologien für den Umwelt- und Ressourcenschutz – dafür steht SCHRAML. Wir prägen mit unseren Hard- und Software-Systemen die Wasser- und Infrastrukturbranche. Unsere Produkte der Prozessleit-, Fernwirk- und Automatisierungstechnik sind das Gehirn und Nervensystem der Wasserwirtschaft. Sie dienen dem Monitoring, der Steuerung und der Optimierung aller Prozesse in den Bereichen Wasserversorgung, Grundwasser, Hochwasser, Abwasserreinigung und Energiemanagement. Mit unserer Innovationskraft digitalisieren wir die gesamte Branche – vereint mit der Nachhaltigkeit und Zuverlässigkeit eines familiengeführten Technologieunternehmens.

Deine Aufgaben

Deine Aufgaben als Sales Manager/in | Vertriebsmanager/in | Vertriebsingenieur/in im Aussendienst:

- Du akquirierst Neukunden und betreust Bestandskunden (Erweiterungen, Upgrades, Produktneuerungen) – diese sind Anlagenbetreiber und Elektro-Anlagenbauer bzw. Systemintegratoren
- Du erzeugst den (Erst-)Kontakt, förderst den Austausch, präsentierst unsere Unique Selling Points (USPs) und Produkte, erstellst Angebote, bringst diese zum Vertragsabschluss und baust erfolgreiche, langfristige Kundenbeziehungen auf
- Du identifizierst und interagierst mit allen wichtigen Ansprechpartnern unserer Branche in deiner Region
- Auf Messen, Fachtagungen und Kundenveranstaltungen repräsentierst du SCHRAML und hältst Vorträge zu unseren Lösungen
- Durch deinen guten Draht zu unserem technischen Support stimmst du auch komplexe Kundenanforderungen zielführend ab

Dein Schlüssel zum Erfolg bei uns:

- Kaufmännische oder technische Ausbildung oder vglb. Studium (z.B. Fachinformatik, Industriekaufmann/frau, Technischer Betriebswirt/in, Wirtschaftsingenieurwesen, BWL, Engineering, Umwelttechnologie, Wasserwirtschaft, Wirtschaftsinformatik, Automatisierungstechnik)
- Vertriebs-Drive, ausgeprägte Kundenorientierung, Kommunikationsstärke und **gutes Gespür für Menschen und Themen**
- Erfahrung und Spaß im B2B **Vertrieb technischer und erklärungsbedürftiger Produkte**
- Ehrgeiz vereint mit Lernbereitschaft und Interesse an Themen rund um **Industrie 4.0, Umweltwirtschaft, IoT, Automation**
- regionale Reisebereitschaft (2-3 Tage) – dein Home Office liegt strategisch passend im Grob-Bereich der PLZ-Gebiete 6x, 5x, 3x, 4x

Das zeichnet SCHRAML aus:

- Job mit Purpose | Zukunftsmärkte Wasser, Automatisierung, IoT
- Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung, Smartphone, Tablet, Laptop,

SCHRAML GmbH

Beschäftigungsverhältnis

Vollzeit

Beginn der Beschäftigung

zum nächstmöglichen Termin

Dauer der Anstellung

unbefristet

Industrie

Soft- und Hardware-Entwicklung

Arbeitsort

Home Office Raum Frankfurt, Mainz, Wiesbaden, Koblenz, Darmstadt

Veröffentlicht

21. August 2023

Gültig bis

31.12.2023

Jetzt BEWERBEN

hochwertige Technik und Arbeitsmittel

- Digitales Aktiv-/Wohlfühlangebot, Teamevents
- Betriebliche Altersvorsorge mit Arbeitgeberzuschuss
- Schnelle Entscheidungen, direkte Kommunikationswege, hohe Innovationsrate
- Familiäres Team mit hilfsbereiten Kollegen, Vertrauen und Respekt
- Langfristige Perspektiven bei einem erfolgreichen, mittelständischen Familienunternehmen

Kontakte

Dr. Tobias Kauf, Mitglied der Geschäftsleitung

Tel.: +49 (0)8062 70 71-0

zukunft@schraml.de